

Puesto: Agente de ventas - Revendedor de valor agregado

Territorios disponibles:

- Ciudades y estados de Estados Unidos
- Provincias y territorios de Canadá
- Latinoamérica
- China (grandes ciudades y provincias)
- Otros países

Oportunidad: conviértase en un agente de Tribologik en su país o territorio y aumente sus ingresos y ganancias de forma considerable vendiendo o revendiendo servicios de análisis de lubricantes y las oportunidades de negocios con Tribologik: marcas privadas y SaaS.

Su perfil:

- Es un distribuidor o agente de ventas en uno o varios de los siguientes ámbitos: mantenimiento industrial, lubricación, Oil & Gas, filtración, transporte, papeleras, minería, climatización, aviación, ferrocarriles, etc.
- Es ambicioso, disciplinado y muy organizado. Tiene buen trato con la gente, le gustan los desafíos y se lo conoce como muy bueno cerrando tratos.
- Se hace cargo de las situaciones y genera soluciones.
- Tiene excelentes habilidades de negociación.
- Posee una habilidad mecánica natural.
- Tiene habilidades de comunicación excepcionales, y es muy efectivo con las presentaciones a individuos por teléfono, en webinarios o en persona.

Su labor:

- Vender los servicios de análisis de lubricantes de Tribologik® y otros servicios como capacitaciones, consultoría, muestreo de lubricantes, etcétera.
- Desarrollar la red existente de laboratorios de marcas privadas y socios SaaS de la empresa.
- Desarrollar y ejecutar estrategias para lograr objetivos de ganancia que reflejen un entendimiento de las condiciones y tendencias del mercado.
- Hacer presentaciones para el personal técnico del cliente y brindar un resumen completo de nuestros servicios de análisis de lubricantes.
- Reportar al administrador de ventas.

Nuestra oferta:

- Comisión correspondiente a un porcentaje fijo del volumen total de ventas.
- Capacitación y apoyo por parte de nuestro personal técnico.
- Trabajo desde su oficina actual o desde su casa.
- Exclusividad de clientes.
- Exclusividad del territorio, basándose en los resultados.

Contacto:

- Enviar su CV por correo electrónico a info@tribologik.com
- No llamar por teléfono.